

特集

スキルアップを図るためには  
このライセンスを目指せ!

いまこの時代に経理に  
絶対オススメの

# 「厳選10資格」

ルーティンな仕事をこなすだけでは  
なかなか経理スキルがアップしません。  
そんなときオススメなのが資格へのチャレンジです。  
目標ができれば勉強の意欲も湧いてきますし、  
資格を取得すれば自信にもつながります。  
今月の特集では、いまこの時代に  
経理担当者におすすめの資格とあわせて、  
最短で合格するための勉強術をアドバイスします。  
涼しくなるこの季節。  
あなたも資格にチャレンジしてみては?

有限会社ケースメソッド代表  
横山隆志

# 経理 WOMAN

経理・総務の仕事が丸ごと分かる月刊誌「経理ウーマン」

2016  
NO.246

09

経理に絶対オススメの  
「厳選10資格」



今年こそはあの難関資格に  
チャレンジしよう!!

日商簿記1級&2級

合格のための

最速勉強術

有限会社ケースメソッド代表取締役

横山隆志



皆さんご存知の日商簿記。なかでも簿記1級は日商簿記検定の最高峰資格で、税理士・公認会計士などの難関国家試験の登竜門になります。簿記1級に合格すると、商業簿記、工業簿記、原価計算並びに会計学のエキスパートの証になると同時に、経営管理や経営分析に役立つ知識が身に付きます。また税理士試験の受験資格が得られるのもメリットです。とはいっても合格率10%前後の難関資格。ここでは「簿記1級」「簿記2級」取得のための効率的な勉強術をアドバイスします。

# 経 理 系 士 WOMAN

経理・総務の仕事が丸ごと分かる月刊誌「経理ウーマン」

2015  
No.227

02

「日商簿記1級&2級」  
合格のための最速勉強術



# 熱血指導で失業者を経理のプロに

大阪市

## 地方の元気前線

不況で職を失った人たちを経理実務のプロに育てようと、日夜熱弁を奮っている「熱血先生」がいる。大阪・京橋で職業訓練スクールを運営する「ケースメソッド」社長の横山隆志さん(51)である。

15年前、中小企業を対象に会計ソフト「弥生会計」の使い方の指導を始めたが、次第に経理実務そのものを任されるようになった。その時、あまりにも多くの企業が経理を人任せにしていることに疑問を持ち、経理実務の人材教育を始めた。

「企業にとって経理は『心臓』です。なのに小規模になると月次決算もしない企業がたくさんある。要するに『どんぶり勘定』なんですね。これでは経営計画などとても立てられません。まずは経理実務にたけた人材がいつも経営者の近くにいる環境をつくらなければ」

そして、横山さん自身も猛勉強を始めた。この10年の間に取

得した資格はなんと23種類。日商簿記をはじめ、ビジネス実務法務、全国経理協会簿記、法人税や情報システムの各種インストラクターなど、中小企業の経理に必要と思われる資格を片っ端から取得した。現在、中小企業診断士を目指している。

かくして職業訓練スクールで教える科目も増えていった。生徒の大半は求職者で、ハローワークからの紹介も多い。次の職に就くために有効な資格として「日商簿記」などは人気が高いという。

昨年末ごろから、横山さんのもとを訪れる求職者が目に見えて増え始めた。100年に1度といわれる経済危機が、人々をかたつてない雇用不安に陥れていることを実感した。

「でも今はチャンスなんですよ。これまでの常識を覆すことができるからです。私は今こそ、中小企業の経理にたけた人材を増やしたい。私の生徒は理



早朝から夜遅くまで、経理実務を教える横山隆志さん。再就職を願う「生徒への愛」が伝わってくる

論だけでなく実務も習得するので、将来就職した企業は間違いなく『強い企業』になります」と明るく笑う。

横山さんのもとにはたくさんの求職者が真っ青な顔をしてやってくる。しかし、横山さんの前向きな言葉に次第に笑顔になっていく。そして新たな職を求めて経理実務を学び始める。

うわさを聞いて、北陸や九州など遠方から訪れる生徒もいるという。そんな生徒のために最近、DVD通信講座も始めた。電話やメールでの質問にも熱心に答えている。生徒が全国どこにいても、横山さんの情熱は変わらない。

「昨年、卒業生の忘年会を開きました。60人ほど集まってく

れました。不安でいっぱいだった生徒たちの笑顔を見るのが一番うれしい。もちろん皆、無事に就職していますよ」

とにかく早く職に就いてほしい。その一心で、今日も朝早くから夜遅くまで、横山さんの『熱血講義』は続く。

(TMオフィス社長 殿村美樹)  
＝毎月第2、4金曜日に掲載



## こんな仕事しています。

- 総合相談窓口
- 融資制度
- 経営革新
- 専門家派遣
- なら農商工連携ファンド
- 産・学・官の連携推進
- 技術開発のサポート
- 企業間ビジネスマッチングの支援
- 中小企業の人材確保と雇用環境づくり
- 中小企業の人材育成
- 異業種交流

実施した(する)  
イベント・セミナー



### 第1回IT研修 弥生会計講座

～明日が見える経営分析&今日から出来る「超かんたん入力」～を開催しました。

会計ソフトでは50%以上の市場占有率をもっている弥生会計ソフトですが、なかなかフルに使いこなせないでセミナーを開催してほしいというご要望にお応えして、前年度に引き続き、今回は少し高度な使いこなしまでを学んでいただく弥生会計セミナーを開催しました。ご参加いただいた皆様ありがとうございます。

参加者は16名で、アンケートの結果、「簡単な内容等には対応できるくらいに習得できた」というご回答をたくさんいただきました。また、自由意見として、

- ・再度受講したい。
- ・検索効率、入力効率アップの方法等、細かなことを教えてもらえたので良かった。
- ・知らなかったことが多くて、すぐに使えて、便利になることが色々教えてもらえて良かったです。説明もわかりやすかったですし、サポートして下さる方も後ろからすぐに来て下さったのでおいてけぼりにならずについていけたので最後まで頑張れました。というご意見をいただきました。皆様ありがとうございました。

これからも皆様のご期待に沿えるセミナーを随時開催していきたいと思っておりますので、よろしくお願いたします。

■日時：平成21年10月6日(火) 10:00～16:30

■場所：[奈良県立図書情報館](#) セミナールーム (奈良市大安寺西1丁目1000番地)

※弥生会計ソフトの基本操作がわかっている方を対象とさせていただきます。

■使用ソフト：弥生会計プロフェッショナル

■主催：財団法人奈良県中小企業支援センター

■共催：奈良県立図書情報館



## セミナー内容

- ❖ 弥生会計の全体像
- ❖ 弥生の基本操作
- ❖ 弥生を使った経営分析
- ❖ 演習問題
- ❖ データ入力
- ❖ 経営分析資料の確認
- ❖ キャッシュフロー計算書の確認
- ❖ 質疑応答

聞くよりも自分で考えて入力し、理解を深めていただきます。そして、自分で入力したデータで経営分析・キャッシュフローを確認してもらいます。

### ■講師プロフィール■

有限会社 ケースメソッド 代表取締役 横山 隆志(よこやま たかし)



年度	事項
1957.04	神戸市生まれ
1988.02	株式会社システムハウスミルキーウェイに入社
1996.08	有限会社ケースメソッドを設立 現在に至る 1,000社以上に弥生シリーズ導入支援を行う



弥生の訪問指導

弥生製品を安心導入、  
徹底活用するなら

# 弥生塾



今回ご紹介した弥生ネットワーク製品の導入事例はいかがでした？ 皆さまの業務の効率化や他社システムからのコストダウンに弥生ネットワークシリーズをぜひご検討ください。

さてご紹介した2社様とも以前はプロフェッショナルなどスタンドアロンの弥生シリーズをご利用いただいており、弥生ネットワークシリーズへアップグレードをされたお客さまです。導入にあたり両社様とも、弥生製品に精通した指導員マスターインストラクター\*の在籍する弥生(株)認定指導業者様よりご導入されています。(大阪：ケースメソッド社 東京：スリーエスフォーラム社)。

このメーカー認定訪問指導資格者“マスターインストラクター”がご指導する「弥生塾」は、弥生製品を安心して導入し、有効活用いただくためにご用意した訪問指導制度です。

製品インストール

環境設定

初期設定

操作指導

運用相談

## ■どんなことをしてくれるの？

弥生製品のインストールや導入設定、操作・運用指導はもちろん、ネットワーク関係のサーバー設定 (SQL Server) や WAN (Ctrip Presentation Server) 設定を行います。

とおり一遍の操作説明ではなく、お客さまの業務内容、現在の処理方法、改善の要望をすべて把握した上で、運用打ち合わせ、設定から操作指導、運用指導を行いますので安心してご利用いただくことができます。

## ■自社の運用に合わせた指導の大切さ

まずはお客さまの業務内容、現在の処理方法やご要望をお聞きします。いわば業務内容の棚卸です。業務ソフトは初期設定やマスターの登録方法が大変重要です。

日常の入力方法や出力結果はもちろん、分析集計資料にも影響があります。まずはお客さまの現状をお聞きすることにより最適な初期設定・環境設定方法を決め、実施しマスターの登録方法をご指導します。



大阪：ケースメソッド社の指導風景

※当校(CMC)からインストラクターが  
出向いて指導しています

## ■本稼動までの最短距離にも弥生塾

折角導入した業務ソフトですから早く本稼動させたいものです。弥生の訪問指導「弥生塾」は訪問によるマンツーマンを基本とした指導で要点を抑えながら、個々の疑問も解決していきますから、本稼動までの期間もきちんと目標をたて最短距離で望むことができます。

「ご使用中の弥生製品をさらに使いこなしたい」「他の弥生製品を追加購入する」「弥生ネットワーク製品を導入する」といったお客さまは、製品に合わせてこの「弥生塾」による指導もご検討ください。



東京：スリーエスフォーラム社の指導風景

「弥生塾」は、弥生認定パートナー「弥生ビジネスパートナー」もしくはお近くのご販売店よりご購入ください  
弥生塾の詳細や申込方法は ⇒ [http://www.yayoi-kk.co.jp/icare/school/juku\\_index.html](http://www.yayoi-kk.co.jp/icare/school/juku_index.html)

\*マスターインストラクター＝会計・販売・給与すべての業務と弥生製品に精通し、弥生訪問指導員資格試験に合格した、業務把握能力、製品知識、製品指導能力を兼ね備えた弥生製品のエキスパート



## お客様の声



### 起業当初から販売管理システムを構築しておいた方が良いです 株式会社Cut&Paste 柳原さま

PCアクセサリやカーアクセサリの開発・販売・コンサルティングをおこなっている有限会社Cut&Paste。「業種業態にもよりますが、もし起業当初から販売管理システムが組めるのなら、やっておいた方が良いと思います。」販売や在庫管理を第一期までエクセルで管理していたが、決算の際、在庫管理や出荷との付け合わせに時間がかかった経験をしている。「弥生販売」は客先別の単価が登録できますから、後から入力するのは出荷数だけで済みます。これは計算ミスを防ぐことになり、業務をスタッフにあんしんしてまかせられる部分が増えます。起業したばかりの経営者は書類仕事が予想以上に多いので、それにかかる時間とストレスを防ぐ意味も大きいです。」



### 他社ソフトからスムーズに移行できました 齋藤無線株式会社さま

漁船で使う計器類の販売・修理と船舶関係の付帯業務をおこなっている齋藤無線株式会社。以前利用していた他社製の販売管理ソフトが最新OSに対応できなくなり、「弥生販売」に移行。「基本的な操作が同じだったので、すぐに慣れることができました。「弥生販売 06」からスタートし、現在、最新バージョンを使用しています。都度請求の際、売掛金の管理や請求書の発行が得意先ごとに管理できるようになるなど導入時にはなかった機能も、バージョンアップ毎に追加され便利になっていると感じます。」

お客様の声は、ホームページで詳しくご紹介しています。 [www.yayoi-kk.co.jp/products/interview](http://www.yayoi-kk.co.jp/products/interview)

## 税理士さん、専門家もおすすめる「弥生販売」



### 手書きに比べ手間やミスが大幅に軽減されます

税理士法人 猪股会計  
公認会計士・税理士 猪股史紀さま

手書きに比べ手間やミスが大幅に軽減されます。画面も分かりやすいですし、売上や請求業務がスムーズに進められます。また、売上などのデータを「弥生会計」で取り込めるので記帳の手間が削減でき、おすすめです。



### とにかく使う側の立場を考えているソフトです

株式会社エヌシーエス  
マスターインストラクター 須戸政之さま

各伝票の入力は、選択式でかんたんに入力ができます。特に回収予定表や振込依頼書などの集計は自動計算で、回収や支払のモレがなく大変役立っています。サポート内容も充実していてあんしんして使えますし、カスタマイズもできる大変便利なソフトです。



### 「あんしん保守サポート」が便利です

有限会社ケースメソッド  
代表取締役 横山隆志さま

当社では、過去に2,000社以上の企業に色々なメーカーの業務システムを導入しています。基本的な機能については、メーカー間で大きな差はありませんが、弥生はサポート体制がしっかりしているので、「弥生販売」を中心に提案しています。



### 操作性がよく、経営に活かせるデータが瞬時に把握できます

株式会社システムサポートラボラトリーさま

「弥生販売」は操作性が良く、経営に活かせるデータが瞬時に把握できる機能があり、中小規模企業の強い見方になると確信し、お客さまにおすすめしています。今までに3,000社を超える企業に導入していただいています。

# CMC 無料職業紹介センターのご案内

## ■ CMC 無料職業紹介センターとは？

弥生カレッジ CMC のカリキュラムを修了された方に、習得した知識を生かしてご活躍いただくための場を提供したいとの思いから、2011 年 10 月に「CMC 無料職業紹介センター」を設立しました。

## CMC 無料職業紹介センターを利用するメリット

- 自分自身の志向性と、企業側が求める条件が合致した案件が紹介されるため、コミュニケーションロスが少ない※
- 非公開求人の情報を知ることが出来る※
- 求人要項からは把握しづらい、企業の情報を知ることが出来る※

等があります。ぜひ CMC 無料職業紹介センターを有効に活用して、就職活動に役立ててください。

※ 求人状況等により必ずしも確約できるものではありません。ご了承ください。



### サービスの流れ



サービス期間：最長 6 カ月



サービス終了

## マッチング事例のご紹介



これらの事例以外にも多数実績があります！

事例 1

【未経験】30代・女性 M さん  
飲食業⇒会計事務職



初学で簿記にチャレンジされ、そして未経験職種での就職を見事に決めた M さん。

やる気と熱意いっぱい、努力することだけは誰にも負けないという気持ちで就職活動を頑張っておられました。

CMC の取引先の会計事務所様より求人のオファーをいただき、ご紹介。当初パートでの募集だったにもかかわらず、面接の評価が高く、正社員で採用。現在も大活躍中です。

事例 2

【未経験】30代・男性 T さん  
サービス業⇒総務・経理



税理士志望だった T さん。会計事務所スキルアップしながら合格を目指したいという思いを持ち、会計事務所への応募を重ねておられました。

未経験ということもあり、お見送りが続いていた時、CMC に総務・経理の求人が入り、ご紹介。当初、「自分の志向性と違うかも」とおっしゃっていましたが、面接で社長とお話をされ、意気投合。現在も働きながら勉強に励んでおられます。

企業様へのご案内の一例

## CMC 無料職業紹介センターQ&A

Q) 誰でもこのサービスを受けられるのですか？

A) CMC の訓練生であれば可能です。

Q) このサービスはいつから受けられますか？

A) 修了間近になるタイミングで、就職支援より広報させていただきます。修了に近いクラスが優先になります。

Q) 必ず案件を紹介してもらえるのですか？

A) 採用側とみなさんの条件に合わせてマッチングを行ない、紹介するという性質上、残念ながらご紹介出来ない場合もあります。ご了承ください。

Q) 選考のフォローはしてもらえるのですか？

A) CMC が介入するのはご紹介までです。ハローワーク等と同じく、その後のフォローは企業様と直接やりとりをしてください。

CMC 無料職業紹介センターをぜひ活用してください！

